

## Fiche Métier

# ACHETEUR·EUSE EN PRODUITS DE LA MER

### COMPÉTENCES

#### Savoirs

- Connaissance générale des produits halieutiques (poissons, coquillages, crustacés, algues), de la pêche et de l'aquaculture
- Connaissances en dynamique des populations
  - Notions d'océanographie
  - Notions sur l'environnement réglementaire (produits et pêche)

#### Capacités

(savoir-faire et savoir-être)

- Pratiquer la négociation
- Entretenir des relations
- Prendre des décisions rapidement
- S'organiser et travailler en autonomie
  - Réactivité
  - Sens des responsabilités
    - Rigueur
    - Intégrité

### ENVIRONNEMENT DU MÉTIER

#### Localisation

Industrie de transformation du poisson, des mollusques et des crustacés (Findus, Tipiak...), centrales d'achat, GMS

#### Particularité du métier

##### Conditions de travail

- Grande amplitude horaire et fortes variations d'activité suivant la période de l'année
- Beaucoup de temps passé au téléphone et devant un ordinateur
- Déplacements à l'étranger sur les zones d'achat
  - Grande autonomie
- Forte responsabilité, en relation avec la direction achats ou la direction générale, lien fort avec le Service Qualité et le Service Marketing

#### Évolutions professionnelles envisageables

Directeur·trice des achats, responsable supply chain, responsable de site de transformation (produits finis élaborés) ou de production (matière première brute sauvage ou élevage)

### MISSION

**Acheter, en passant des contrats avec des fournisseurs, la quantité et la qualité demandées par l'entreprise (transformation ou commercialisation de produits halieutiques) au meilleur coût global**

### ACTIVITÉS

#### ACHAT

- Recueillir et centraliser les informations pour identifier les besoins de l'entreprise et des consommateurs (quantités, espèces...)
- Identifier les fournisseurs sur le marché
- Analyser leur capacité à satisfaire la demande en quantité, qualité et délais et négocier les conditions d'achat (prix, délais de paiement, de livraison...)
- Gérer les appels d'offres et les négociations annuelles
- Arbitrer très rapidement pour répondre aux impératifs de prévisions commerciales et de gestion des coûts de revient
- Formaliser la commande sous forme d'un contrat avec cahier des charges
- Superviser l'approvisionnement, en rapport avec les attentes et éventuellement contrôler la conformité des produits reçus (qualité, quantité, prix)
- Résoudre les litiges avec les fournisseurs

#### SUIVI DES STOCKS

- Passer les commandes en temps voulu (quantité, qualité, délais) pour éviter la rupture
- Gérer les stocks en fonction des dates limites de consommation et de la qualité requise

#### ACTIVITÉS CONNEXES

- Se renseigner continuellement sur l'état du marché (l'offre et la demande), de la pêche (nombre de bateaux en mer, leur type de pêche...)
- Anticiper sur la variabilité du marché de l'offre mondiale et de la demande nationale
- Vérifier la fiabilité, le potentiel des fournisseurs et la qualité de leurs produits en allant sur place (Russie, Etats-Unis, Chili, Norvège,...)
- Entretenir des relations avec les fournisseurs, les commerciaux et rechercher de nouveaux fournisseurs
- Innover : trouver de nouvelles matières premières, produits, conditionnements, d'autres origines, en participant à des salons, des conférences
- Faire des rapports internes mensuels à la direction pour les informer des variations du marché
- Éventuellement, encadrer des techniciens et des stagiaires